

# CONSTRUINDO ESTRATÉGIAS PODEROSAS DE VENDAS

## PROGRAMAÇÃO COMPLETA | MÓDULO 1

- 1ª AULA** - COMO AUMENTAR A CREDIBILIDADE DA SUA EMPRESA E VENDER MAIS!
- 2ª AULA** - COMO TRANSFORMAR SEUS VENDEDORES EM “CONSELHEIROS DE VENDAS”
- 3ª AULA** - COMO AUMENTAR A AUTOCONFIANÇA DA SUA EQUIPE DE VENDAS!
- 4ª AULA** - COMO TRANSFORMAR SEUS CLIENTES EM VENDEDORES DA SUA EMPRESA!
- 5ª AULA** - VENDENDO VOCÊ E SUA EMPRESA
- 6ª AULA** - COMO FAZER SUA EMPRESA VENDER MAIS PARA OS MESMOS CLIENTES
- 7ª AULA** - COMO UTILIZAR A “VISÃO” PARA AUMENTAR AS VENDAS DA SUA EMPRESA!
- 8ª AULA** - COMO BUSCAR NOVOS CLIENTES!
- 9ª AULA** - COMO TREINAR OS NOVOS VENDEDORES DA SUA EMPRESA!
- 10ª AULA** - COMO ATINGIR AS METAS!
- 11ª AULA** - COMO AUMENTAR AS VENDAS DA SUA EMPRESA ATRAVÉS DE MOVIMENTOS ESTRATÉGICOS!
- 12ª AULA** - COMO CONSTRUIR UMA EQUIPE DE VENDAS FOCADA EM VENDER VALOR E NÃO PREÇO!
- 13ª AULA** - COMO ADMINISTRAR O TEMPO DA SUA EQUIPE DE VENDAS!
- 14ª AULA** - COMO TRANSFORMAR SEUS VENDEDORES EM GRANDES NEGOCIADORES!
- 15ª AULA** - FAÇA AVALIAÇÕES DOS SEUS VENDEDORES!
- 16ª AULA** - COMO ADMINISTRAR A CARTEIRA DE CLIENTES DA SUA EMPRESA!
- 17ª AULA** - SEJA O MENTOR DA SUA EQUIPE DE VENDAS!
- 18ª AULA** - COMO AGREGAR VALOR AOS PRODUTOS DA SUA EMPRESA!
- 19ª AULA** - TRANSFORME SEUS VENDEDORES EM CAMPEÕES DE VENDAS!
- 20ª AULA** - COMO DESCOBRIR NOVOS CANAIS DE VENDAS PARA SUA EMPRESA!
- 21ª AULA** - FINANÇAS PESSOAIS PARA SUA EQUIPE DE VENDAS!
- 22ª AULA** - AS 10 MAIS PODEROSAS TÉCNICAS DE VENDAS PARA SUA EQUIPE
- 23ª AULA** - COMO ELEVAR A AUTOESTIMA DA SUA EQUIPE DE VENDAS!
- 24ª AULA** - ENSINE SEMPRE SEUS VENDEDORES E VENDERÁ CADA VEZ MAIS